

# Helseforsikring for NTF-medlemmer

**T**annlegeforeningen har inngått en avtale med helseforsikringsselskapet Skandia Lifeline. Avtalen innebærer at NTFs medlemmer kan tegne helseforsikring etter de vilkår NTF og Skandia Lifeline er blitt enige om. Forsikringspremien for NTF-medlemmer vil ligge på rundt 70 prosent av normal markedspris. Skandia Lifeline lover videre at de alltid skal tilby NTFs medlemmer markedets gunstigste helseforsikring. Dette er en ny forsikringsavtale på et nytt område for NTF, og den berører ikke foreningens tidligere og fortsatt eksisterende samarbeid med Vital forsikring på andre områder.

– Hva er det for slags helseforsikring dere tilbyr NTFs medlemmer?

– Vi tilbyr helseforsikring på tre ulike nivåer, forteller Tore Berhelsen i Skandia Lifeline, og har kalt produktene Bonus, Pluss og Excellent.

– Hva innebærer og skiller de tre nivåene?

– Bonus, som er det første produktet vi tilbyr tannlegene, er en god løsning til alle som har en fungerende ordning med sin allmennlege, med helsekontroller og bedriftshelsetjeneste og alle slike ting. Hvis fastlegen henviser til spesialist, kommer vi inn i bildet og garanterer spesialistbehandling senest innen 14 dager. Vi har 1 000 spesialister tilknyttet vårt nettverk i Norden. Likeledes tilbyr vi behandling hos fysioterapeut, kiropraktor eller naprapat etter henvisning fra spesialist, og eventuell sykehusbehandling ved et av de private sykehuse-ene i vårt nettverk i Norge, Sverige, Danmark, Finland og Tyskland. Vi garanterer også at maksimum ventetid på operasjon er seks uker. Etter sykehusopphold dekker forsikringen rehabilitering, rekonvalesens og hjemmehjelp i inntil ti timer. I tillegg dekker vi kostnader til hjelpemidler som er nødvendige for å bli frisk, og reise og opphold i forbindelse med behandling. Vi har to års ansvarstid, det vil si at forsikringen dek-



*Tannlegeforeningen har inngått avtale med Skandia Lifeline om helseforsikring for NTFs medlemmer. NTFs generalsekretær Sindre Koppang skrev under kontrakten sammen med Kjersti Minde Nese i Saturn Rådgivning AS, med Skandia Lifelines Tore Berhelsen (til venstre) til stede. Foto: Gudrun Sangnes.*

ker behandling for en og samme sykdom eller skade i to år. Det er ingen egenandel og forsikringssummen er ubegrenset.

– Kan det da være butikk i dette for dere?

– Ja. Og det beste eksempelet på det er at vi ikke har hevet prisene utover vanlig prisstigning i den tiden vi har drevet. Det hører med til historien at Skandia er det forsikringsselskapet i Norden som har lengst erfaring med helseforsikring, med anslagsvis 50 000 henvendelser årlig. I Norge har vi drevet i to år.

– Forlanger dere ikke helseerklæring av kundene en gang?

– Ikke for Bonus-forsikringen, men for Pluss og Excellent gjør vi det.

– Ja, hva ligger i de andre produktene, Pluss og Excellent?

– Pluss er det neste produktet på stigen. Hvis du har en dårlig morgen, kan

du ringe oss. Ved siden av å omfatte alle elementene vi allerede har snakket om i Bonus, innebærer Pluss at vi ordner time hos en allmennlege i nettverket vårt, og vi dekker utgiftene. Noe av vitsen med helseforsikring er at du ikke skal behøve å ha kontanter i lommen. Allmennlegen stiller diagnosen og forskriver videre behandling. Du kommer eventuelt direkte til spesialist uten å gå via fastlege. Pluss dekker også behandling hos psykiater eller psykolog og reseptbelagte medisiner. Dessuten får man ved alvorlige diagnoser tilbud om konsultasjon hos en annen lege for å få en «second opinion». I Pluss har vi også økt ansvarstiden til tre år.

– Og så var det Excellent?

– Ja. Excellent er det mest eksklusive produktet vårt. I tillegg til alt det andre vi allerede har nevnt, får man her innkalling til helsekontroll hvert annet år fra fylte 20 år. Dessuten gir vi vaksina-

